



Vertrieb mit Perspektive

Die e4e engineers for engineers GmbH in Frankfurt/Main ist ein in der Technologieberatung etabliertes Unternehmen. Als autorisierter Autodesk®-Händler verantworten wir den Vertrieb von Autodesk® Simulation®, einem hochwertigen Ingenieur-Werkzeug für die Optimierung von technischen Produkten. Dieses Geschäft wird in den nächsten zwei Jahren zum Hauptstandbein unseres Unternehmens ausgebaut. Dafür wollen wir unsere Mannschaft mit einem/r Vollblutvertriebler/in erweitern.

Hier können Sie viel bewegen, Tag für Tag.

Vertriebsprofi

Ihre Aufgaben

- Einen Stamm treuer Kunden zu Neuem bewegen
- Das Potenzial in unserer Kontaktliste heben
- Unser Partnernetzwerk ausbauen
- Neue Marktsegmente öffnen
- Erfolgreichste Vertriebsstrategien entwickeln und umsetzen
- Mit dem Team Ziele erreichen

Das sollten Sie mitbringen

- Begeisterung für und Einblick in den Maschinenbau
- Kommunikations- und Präsentationstalente, auch auf Englisch
- Zielstrebigkeit und Teamfähigkeit
- Ein feines Gespür für Bedürfnisse
- Unternehmergeist

Hier bewerben Sie sich:

Ronald Schneider

Telefon: +49-69-508 30501

Email: rschneider@e4e-online.com